

# Conseils pour faire un bon elevator pitch

## Soyez...

1. **Concis.** Il doit contenir aussi peu de mots que nécessaire, mais pas moins.
2. **Clair.** Bannir les mots "parasites" et les acronymes compliqués ; votre grand-mère doit comprendre le concept global que vous expliquez.
3. **Intéressant.** Vous devez expliquer le sujet dont vous avez la solution.
4. **Crédible.** Vous devez expliquer pourquoi vous et votre solution êtes les plus à même de résoudre la question évoquée.
5. **Conceptuel.** Vous n'avez pas de temps à perdre, alors il faut rester à un niveau général, ne pas partir dans des détails inutiles.
6. **Concret.** Votre présentation doit être aussi spécifique et tangible que possible. Ne brassez pas du vent pour rien !
7. **Consistant.** Toute votre présentation doit converger vers un message unique.
8. **Personnalisé.** Pour être efficace, la présentation doit être étudiée en fonction des préoccupations spécifiques de vos interlocuteurs.
9. **Ciblé.** Dans ces situations, vous n'êtes pas face à un auditoire avec vos diapositives « PowerPoint » (que vous lisez en général, ce qui est également une erreur). Vous devez prévoir une métaphore visuelle pour présenter votre sujet.